

NÚMERO DE EXPEDIENTE: N202600311

TÍTULO DEL EXPEDIENTE: Servicio de consultoría para el rediseño del proceso de facturación de MC MUTUAL

El objeto de esta memoria es determinar el Presupuesto Base de Licitación (PBL) y su desglose de las diferentes partidas de coste económico

1. PRESUPUESTO BASE DE LICITACIÓN

El presupuesto base de licitación, IVA incluido, es de

310.970,00 €

2. DETERMINACIÓN PRESUPUESTO BASE DE LICITACIÓN

Para el PBL se han tenido en cuenta que en los contratos que tienen un carácter de periodicidad o que se deben renovar en un periodo de tiempo determinado, se ha tomado como base para el cálculo del valor estimado del contrato alguna de las siguientes cantidades:

a) El valor real total de los contratos sucesivos similares adjudicados (suscritos por la propia mutua o, de no existir éstos, suscritos por otras mutuas colaboradoras con la Seguridad Social) durante el periodo precedente o durante los doce meses previos, ajustado en función de las cantidades estimadas o valores previstos para los doce meses posteriores al contrato inicial.

b) El valor estimado total de los contratos sucesivos adjudicados durante los doce meses siguientes a la primera entrega o en el transcurso del ejercicio, si éste fuera superior a 12 meses.

También se ha tenido especialmente en cuenta:

1. Cualquier forma de opción eventual y las eventuales prórrogas del contrato (reflejadas en el propio Pliego de Condiciones Administrativas Particulares (PCAP).
2. En el caso de que se haya previsto en el PCAP la posibilidad de que el contrato sea modificado, el importe máximo que éste puede alcanzar, teniendo en cuenta la totalidad de las modificaciones al alza previstas.

En relación con el cálculo de costes, para su obtención se ha partido de los ratios sectoriales de las sociedades no financieras de la base de datos de la Central de Balances del Banco de España (http://app.bde.es/rss_www/Ratios) para el CNAE correspondiente al CPV del contrato.

3. DESGLOSE DE COSTES

M702 Actividades de consultoría de gestión empresarial			
CNAE	Hipótesis	% Q2	% a aplicar
Margen bruto sobre ventas (R01)	100%	50,34%	50,34%
Gastos directos de personal (R02)	80%	27,76%	22,21%
Inmovilizado material/total activo (R14)	100%	3,68%	3,68%
Resultado de explotación (R03)	100%	9,50%	9,50%

Presupuesto base de licitación	310.970,00	100,00%	
Costes directos	154.428	49,66%	
Coste personal	69.060	22,21%	Directo (R02 con la hipótesis de % de MOD)
Gastos generales de producción	11.444	3,68%	Directo (R14)
Otros costes directos	73.924	23,77%	Cálculo: (1-R01)-coste directo personal-gastos generales de producción
Costes indirectos	127.000	40,84%	
Beneficio industrial	29.542	9,50%	Directo (R03)

DIRECTOR ÁREA DE TRANSFORMACIÓN Y TECNOLOGÍA

José Javier Grueso Mula